

DIRAFI 42

Zimbra

paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br

Proposta Cotação COOINF 008/16- CMBH

De : Lais Nascimento
<lascimento@morphus.com.br>

Qui, 17 de mar de 2016 14:03

2 anexos

Assunto : Proposta Cotação COOINF 008/16- CMBH

Para : paulo furiati
<paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br>

Cc : 'Waleria Duarte'
<wduarte@morphus.com.br>

Prezado Paulo, Boa Tarde,

Segue anexa, proposta comercial em atendimento as especificações do TERMO DE REFERÊNCIA COOINF 003/16 para apreciação.

Qualquer dúvida ou observação estamos à disposição.

Atenciosamente,



LAÍS NASCIMENTO
Assistente Comercial

55 85 3535-5700

VIVA EXPERIÊNCIAS
POSITIVAS

WWW.MORPHUS.COM.BR
SUDESTE • NORDESTE • DISTRITO FEDERAL



image001.png
15 KB

Proposta Comercial RJ-150316-V1.pdf
930 KB



MORPHUS[®]
SEGURANÇA DA INFORMAÇÃO

5471

Proposta Comercial



Belo Horizonte (MG), 17 de março de 2016.

À
BELO HORIZONTE CAMARA MUNICIPAL.

CNPJ Nº 17.316.563/0001-96.

Inscrição Estadual: Isento

Av. Andradas, 3100, Santa Efigênia, CEP 30.260-070, Belo Horizonte- MG.

Em Atenção ao Sr. Paulo César Soares Furiati

E-mail: paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br.

OBJETO: Contratação de empresa para o fornecimento de **solução de proteção de redes com característica de "Next Generation Firewall – NGFW" para segurança de informação perimetral** incluindo equipamentos redundantes, licenças, treinamento, suporte técnico e garantia pelo prazo de 36 (trinta e seis) meses, em acordo com as especificações do edital.

DENOMINAÇÃO SOCIAL DA SOLICITANTE: MORPHUS TECNOLOGIA DA INFORMACAO LTDA
CNPJ: 11.687.306/0001-84

Apresenta esta licitante, por intermédio de seu representante legal, proposta comercial para os itens abaixo, cuja especificação completa encontra-se detalhada no termo de referência:

ITEM	QTD	DESCRIÇÃO RESUMIDA	UNIDADE	PREÇO UNITÁRIO (R\$)	PREÇO TOTAL DO ITEM (R\$)
1	2	Solução de Segurança de alta disponibilidade licenciado para 36 meses e garantia pelo mesmo período(hardware e software) Fortinet- FortiGate 600D	UN	R\$ 473.086,24	R\$ 946.172,48
2	1	Implementação / instalação da solução completa no formato hands-on com suporte remoto (8 x 5) em português.	UN	R\$ 34.522,11	R\$ 34.522,11
3	1	Treinamento para operação e administração da solução ofertada para uma equipe de 4 (quatro) pessoas, com carga horária de no mínimo 20 (vinte) horas-aula	UN	R\$ 11.817,74	R\$ 11.817,74
4	36	Manutenção, atualização e suporte 24 x 7, garantia de troca do equipamento no próximo dia útil. A contar do aceite da instalação	Mensal	R\$ 5.896,39	R\$ 212.270,04
Valor total da Proposta:					R\$ 1.204.782,37

OBSERVAÇÕES

- 1) O serviço ofertado obedece a todas as condições, especificações e características estabelecidas no **TERMO DE REFERÊNCIA "COINF 003/16"**, responsabilizando-se a licitante, com a apresentação de sua proposta, pela veracidade desta informação.
- 2) Nos preços ofertados já foram considerados todos os encargos e tributos incidentes sobre o objeto supracitado.

PRAZO DE VALIDADE DA PROPOSTA COMERCIAL: 60 dias. ✓

Belo Horizonte, 17 de março de 2016. ✓

PP *Valeria Duarte*

Nome, carimbo e assinatura de representante legal da licitante. ✓



DIRAFI 46

Zimbra

paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br

ENC: ENC: Cotação COOINF 008/16

De : Bianca (Gantech)
<bianca@gantech.com.br>

Qui, 17 de mar de 2016 15:09

📎 2 anexos

Assunto : ENC: ENC: Cotação COOINF 008/16

Para : paulo furiati
<paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br>

Cc : Rodrigo (Gantech)
<rodrigo@gantech.com.br>

Olá Sr. Paulo, boa tarde!

Conforme solicitado, segue anexa, nossa proposta comercial para sua análise.

Qualquer dúvida, à disposição.

Atenciosamente,



alOs

Bianca Oliveira
+55 11 4062-0039



Antes de imprimir pense em sua responsabilidade e compromisso com o meio ambiente.

De: Paulo Cesar Soares Furiati [paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br]

Enviado: quinta-feira, 17 de março de 2016 10:15

Para: CMBH - COOINF

Assunto: Re: Cotação COOINF 008/16

Prezados fornecedores,

Por favor, no momento da elaboração da proposta considerar a Seguinte referência: "**Proposta Baseada no TR COOINF 003/16**" e não 008 como havia enviado anteriormente.

Obrigado

Paulo César Soares Furiati
COOINF - Coordenadoria de Informática
Câmara Municipal de Belo Horizonte
cooinf@cmbh.mg.gov.br



paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br
(31) 3555-1135 (31)3555-1134

De: "Paulo Cesar Soares Furiati" <paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br>
Para: "rodrigo" <rodrigo@gantech.com.br>, "nei" <nei@multiplusrj.com.br>, "rbrito" <rbrito@morphus.com.br>
Enviadas: Quinta-feira, 17 de março de 2016 10:09:40
Assunto: Re: Cotação COOINF 008/16

Paulo César Soares Furiati
COOINF - Coordenadoria de Informática
Câmara Municipal de Belo Horizonte
cooinf@cmbh.mg.gov.br
paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br
(31) 3555-1135 (31)3555-1134

De: "Paulo Cesar Soares Furiati" <paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br>
Para: "rodrigo" <rodrigo@gantech.com.br>, "nei" <nei@multiplusrj.com.br>, "rbrito" <rbrito@morphus.com.br>
Enviadas: Quarta-feira, 16 de março de 2016 15:27:00
Assunto: Fwd: Cotação COOINF 008/16

Prezado Fornecedor,

Estamos em processo de avaliação de solução de segurança para a CMBH. Gostaríamos de contar com a proposta orçamentária de sua empresa em nossos registros, razão pela qual enviamos anexo documento de referência com especificação do produto/serviço a ser contratado. Fineza acusar recebimento e também o interesse em enviar sua proposta. Caso tenha interesse em encaminhar sua proposta favor inserir no corpo da mesma a Seguinte referência: **"Proposta Baseada no TR COOINF 008/16"**

Atenciosamente.

Paulo César Soares Furiati
COOINF - Coordenadoria de Informática
Câmara Municipal de Belo Horizonte
cooinf@cmbh.mg.gov.br
paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br
(31) 3555-1135 (31)3555-1134

DIRAFI	48
--------	----



image001.png
26 KB

Se você não pode visualizar esta imagem, clique aqui para ver a imagem original.

 **Proposta Comercial_CMBH_3020.pdf**
365 KB



PROPOSTA COMERCIAL

Câmara Municipal de Belo Horizonte



São Paulo, 17 de março de 2016.

À Câmara Municipal de Belo Horizonte

A/C Paulo César Soares Furiati

Ref. Proposta Baseada no TR COOINF 003/16. ✓

Prezado Paulo,

Conforme sua solicitação segue **Proposta de produto e Serviços em Soluções Palo Alto Networks** para a **Câmara Municipal de Belo Horizonte**.

Atenciosamente,

Rodrigo Henrique
rodrigo@gantech.com.br

Gantech Information Safety

Sobre a Gantech <http://www.gantech.com.br>

A **Gantech** é uma empresa brasileira altamente especializada em soluções inovadoras de Segurança da Informação. Com visão estratégica e abrangente, está sempre atualizada com relação às últimas tendências do mercado para atender as necessidades reais de seus clientes de diversos portes e segmentos.

A missão da **Gantech** é proporcionar soluções de alta qualidade de produtos e serviços em Segurança da Informação através de uma equipe técnica altamente especializada, para diminuir ou eliminar riscos nessa área, a fim de garantir sucesso nos negócios de cada organização, transformando nossos clientes e fornecedores em parceiros, através da relação de confiança e credibilidade

No Hinduísmo, **Ganesha** é uma das mais conhecidas e veneradas representações de deus. Ele é o primeiro filho de Shiva e Parvati, e o "esposo" de Buddhi (também chamada Riddhi) e Siddhi. Ele é chamado também de Vinayaka em Kannada, Malayalam e Marathi, Vinayagar e Pillayar (em Tamil), e Vinayakudu em Telugu. 'Ga' simboliza Buddhi (intelecto) e 'Na' simboliza Vijnana (sabedoria). Ganesha é então considerado o mestre do intelecto e da sabedoria. Ele é representado como um deus amarelo ou vermelho, com uma grande barriga, quatro braços e a cabeça de elefante com uma única presa, montado em um rato. Ele é freqüentemente representado sentado, com uma perna levantada e curvada por cima da outra. Tipicamente seu nome é prefixado com o título Hindu de respeito 'Shri' ou Sri.

Ganesha é o símbolo das soluções lógicas, e deve ser interpretado como tal. Seu corpo é humano enquanto que a cabeça é de um elefante, e ao mesmo tempo, seu transporte (vahana) é um rato. Desta forma Ganesha representa uma solução lógica para os problemas, ou "Destruidor de Obstáculos". Sua consorte é Buddhi (um sinônimo de mente) e ele é adorado junto de Lakshmi (a deusa da abundância) pelos mercadores e homens de negócio. A razão sendo a solução lógica para os problemas e a prosperidade são inseparáveis.



Proposta Comercial:

PART NUMBER	PRODUTO	QUANTIDADE	TIPO	VALOR
AN-PA-3020-TP-3YR-HA2	Threat prevention subscription 3-year prepaid for device in an HA	02	Licenças	R\$ 1.023.600,00
PAN-PA-3020-URL4-3YR-HA2	PANDB URL Filtering subscription 3-year prepaid for device in an HA	02	Licenças	
PAN-PA-3020-WF-3YR-HA2	WildFire subscription 3-year prepaid for device in an HA	02	Licenças	
PAN-SVC-PREM-3020-3YR	Premium support 3-year prepaid, PA-3020	02	Suporte	
PAN-PA-3020	Palo Alto Networks PA-3020	02	Hardware	
SERVIÇO		QUANTIDADE	TIPO	VALOR
	Serviços de Consultoria e Implementação	01	Serviço	R\$ 51.000,00
	Treinamento	01	Serviço	R\$ 12.566,13
	Suporte Técnico	36 meses	Serviço	R\$ 760.635,36

1.847.801,49

EM TEMPO INFORMO QUE A NUMERAÇÃO MANUAL DA TABELA CORRESPONDE AOS ITENS DO MODELO DE PROPOSTA.

Condições Comerciais:

O pagamento de todos os itens contratados nessa proposta, devem ser efetuados em até 20DDL.

O índice econômico usado para a formatação dos valores de venda do produto (Hardware e Software e Suporte do Fabricante) é o **REAL BRASILEIRO (R\$)**. O pagamento será feito em Reais (R\$), utilizando para conversão o câmbio (PTAX) do dia anterior ao faturamento.

O índice econômico usado para a formatação dos valores de Serviços de Consultoria e Implementação é o **REAL BRASILEIRO (R\$)**.

A previsão de entrega do (s) equipamento (s) é de até quarenta e cinco (45) dias úteis conforme determinado pelo distribuidor e fabricante. Qualquer alteração que porventura ocorra, tanto pelo cliente quanto pela Gantech e que culmine em ultrapassar este prazo, deverá ser comunicada imediatamente à outra parte.

A previsão do início das atividades é imediata conforme agenda do cliente após a chegada do (s) equipamento (s).

São Paulo, _____ de _____ de 2016.

De acordo,_____
Gantech_____
Cliente_____
Responsável Gantech_____
Responsável (Cliente)

Zimbra

paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br

DIRAFI 54

Proposta 4Safe.it - Palo Alto

De : Carla Oliveira <carla.oliveira@4safe.it> Qui, 17 de mar de 2016 09:57
Assunto : Proposta 4Safe.it - Palo Alto 2 anexos
Para : Paulo Cesar Soares Furiati
<paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br>
Cc : Henrique Branco
<henrique.branco@4safe.it>

Prezado Sr.Paulo Furiatti,

Conforme solicitado, segue em anexo nossa Proposta Comercial para atender a demanda, abaixo, da Câmara Municipal de Belo Horizonte:

"Registro de preços para contratação de empresa para o fornecimento de **solução de proteção de redes com característica de "Next Generation Firewall – NGFW" para segurança de informação perimetral**, que inclui filtro de pacote, controle de aplicação, administração de largura de banda (QoS), VPN, IPSec e SSL, IPS, prevenção contra ameaças de vírus, spywares e malwares "Zero Day", filtro de URL, bem como controle de transmissão de dados e acesso à internet, compondo uma plataforma de segurança integrada e com a capacidade necessária para atender as demandas de segurança da CMBH, incluindo equipamentos redundantes, licenças, instalação, configuração, treinamento, garantia e suporte técnico pelo prazo de 36 (trinta e seis) meses, de acordo com as especificações do edital."

Agradecemos desde já sua atenção e qualquer dúvida, estamos à disposição.
Abraços.

Carla Oliveira
Gerente Comercial



E-mail: carla.oliveira@4safe.it
Tel.: +55 31 99817-0814 / 98479-6272
/ 3330- 1000
Rua Gonçalves Dias, 2067 - 3º Andar
Lourdes, Belo Horizonte - MG
Acesse: www.4safe.it



DIRAFI	SS
--------	----

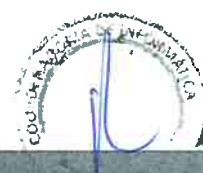
 **image001.png**
4 KB

 **V2_020 - PRJ - CMBH - PANW - FIREWALL.pdf**
1 MB





Proposta Comercial



Institucional

Comprometida com o desenvolvimento organizacional, a 4Safe IT nasceu para atender as Áreas de Negócio, de médias e grandes empresas, que podem ser positivamente impactadas pela Tecnologia da Informação.

O principal diferencial da 4Safe IT não está relacionado com “o que fazemos” mas sim “como fazemos”!

Nossa atuação consultiva, desde o contato inicial até a conclusão do projeto e medição de resultados é a chave para o sucesso de nossos clientes.

Atendemos as necessidades do negócio positivamente impactadas pela T.I.

Apoiamos clientes a identificar e atender necessidades relacionadas à Segurança da Informação e Infraestrutura de Redes.



Redução de custos, riscos financeiros e operacional



Aumento de Receita



Manutenção ou incremento da vantagem competitiva



Melhoria em processos e eficiência operacional

Cases de Sucesso

Conheça alguns desafios já enfrentados com sucesso pelo nosso time.

| FINANÇAS

Desafio: Apoiar a instituição financeira a aumentar sua liquidez.

Resultado: Reduzindo risco operacional e atendendo à normativas do BACEN o cliente reduziu em aproximadamente 5% sua necessidade de depósitos compulsórios.

| VAREJO

Desafio: Aumentar a performance dos pontos de vendas em todo o Brasil.

Resultado: Através da otimização dos acessos à infraestrutura e aplicações melhoramos em 100% o tempo de atendimento no ponto de vendas além de trazer redução de custos com telecomunicações.

| ENERGIA

Desafio: A empresa busca fornecer novos serviços e melhora da qualidade no atendimento a centenas de milhares de clientes no Brasil.

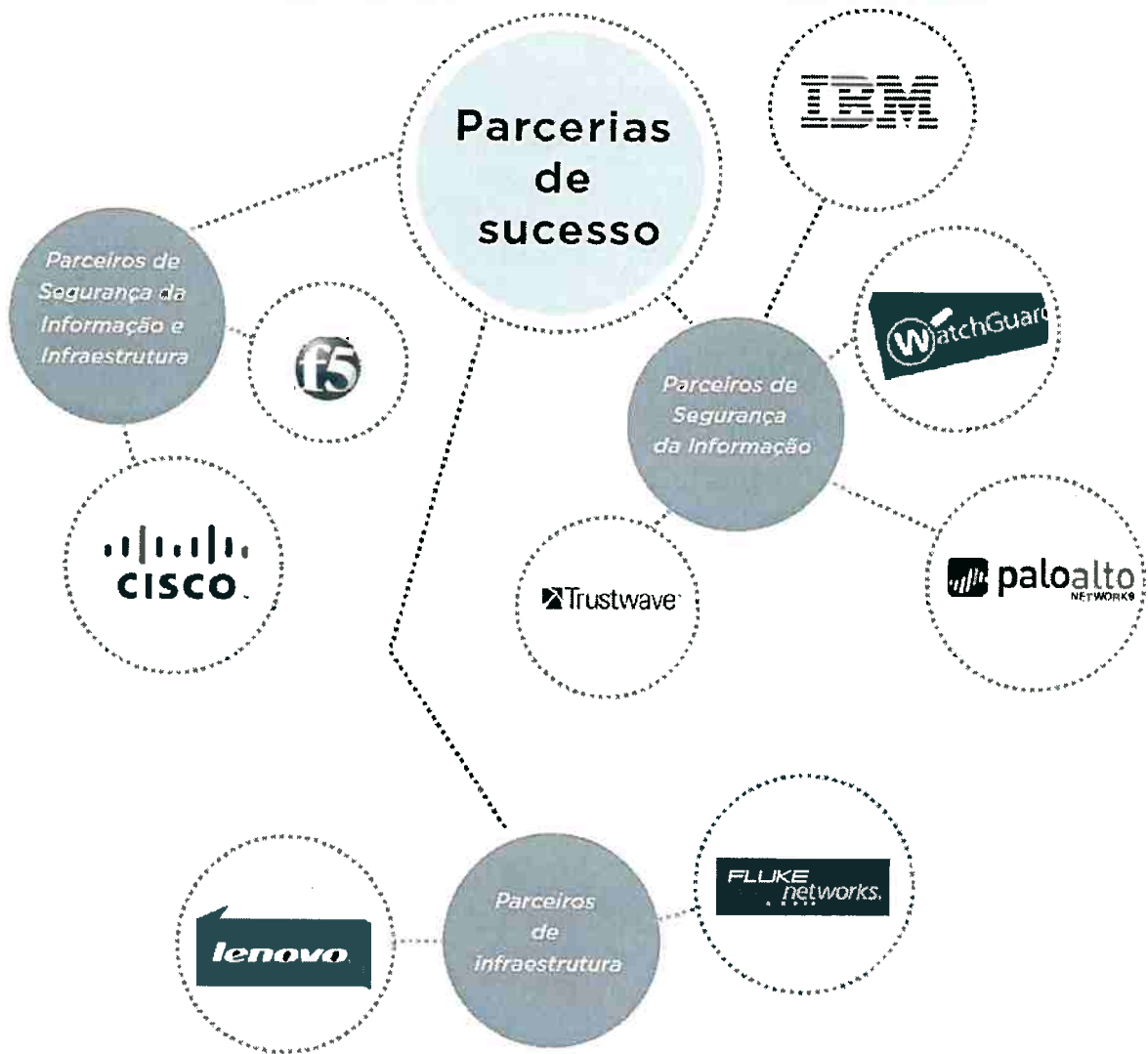
Resultado: Apoiamos a instituição a atualizar as tecnologias dos ambientes operativos garantindo maior controle e agilidade no atendimento.

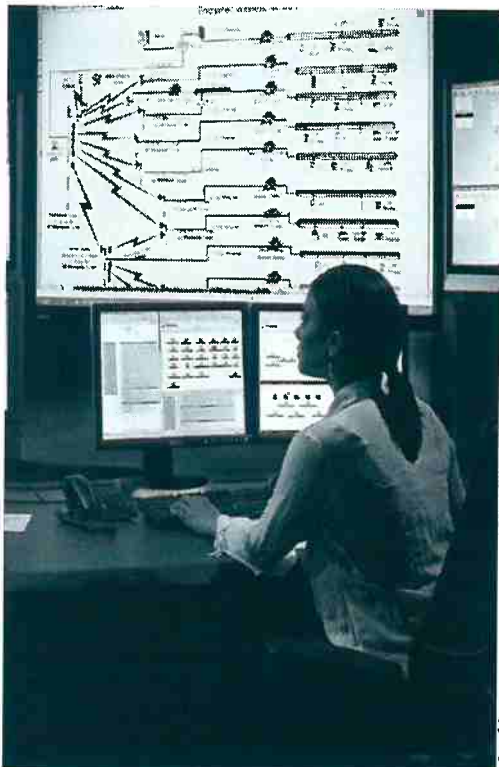
| MINERAÇÃO

Desafio: Controlar, otimizar custo e uso de frota do transporte de insumos no principal processo produtivo da empresa.

Resultado: Redução de custos em aproximadamente 20% através do controle e otimização de uso.

Parceiros





Infraestrutura de Redes

| Data Center

Soluções e Serviços de Comunicações Unificadas, Colaboração, Routing e Switching, Wireless, Servidores e Storage.

| Controle e Delivery de Aplicações

Soluções e Serviços de Aceleração, Controle de tráfego e alta disponibilidade.

| Monitoramento de Aplicação e Redes

Soluções e Serviços para Gerenciamento de Desempenho, Solução de problemas para redes cabeadas e wireless em ambientes virtualizados ou não.

Segurança da Informação



| Para Aplicações, Redes e Dados

Soluções e Serviços para Alta Disponibilidade, DDoS, Filtro de Conteúdo, Application Firewall, Ataques Modernos e Persistentes.

| Security Gateway

Soluções e Serviços de Firewall de Próxima Geração e UTMs.

| PenTest

Soluções de clusters locais e geográficos multiplataforma e replicação de dados na LAN e WAN.

Razão Social: Câmara Municipal de Belo Horizonte

Responsável: Paulo Furiati

paulo.furiati@cmbh.mg.gov.br

Prezados,

É com grande satisfação que reunimos neste documento os valores para o fornecimento de equipamentos para atendimento às demandas da CMBH.

Cientes da nossa responsabilidade e da importância estratégica deste novo projeto, a proposta comercial apresentada a seguir foi cuidadosamente elaborada visando atender aos mais rigorosos critérios.

Acreditando na excelência dos nossos serviços, esperamos cumprir os requisitos necessários e nos colocamos à disposição para quaisquer esclarecimentos.

Atenciosamente,

Carla Oliveira
Gerente de Contas
carla.oliveira@4safe.it



1. TERMO DE CONFIDENCIALIDADE

Todas as informações contidas neste documento destinam-se única e exclusivamente à análise da Contratante.

Sua divulgação a funcionários da Contratante não envolvido no processo, assim como a terceiros, é vetada, salvo com prévia autorização formal por parte da 4Safe IT.

Tanto a Contratante quanto a 4Safe IT se comprometem a manter sigilo em relação às informações confidenciais que tenham sido ou venham a ser reveladas ao longo do processo de negociação comercial e técnica.

O conteúdo desta proposta é de propriedade intelectual da 4Safe IT, não podendo ser reproduzido ou divulgado, exceto para fins de avaliação por parte de funcionários da Contratante.

O acesso às informações contidas nas próximas páginas deste documento implica na concordância com os termos acima descritos.

2. OBJETIVO

Fornecimento de solução de proteção de rede com característica de "Next Generation Firewall – NGFW" para segurança de informação perimetral incluindo equipamentos redundantes, licenças, treinamento, suporte técnico e garantia pelo prazo de 36 (trinta e seis) meses.

3. METODOLOGIA

O serviço prestado será pautado pelas melhores práticas recomendadas pelo framework ITIL. O principal objetivo do ITIL é prover a comunicação entre o negócio e a tecnologia, buscando a melhoria contínua da gestão dos serviços de TI, orientado pelo foco no cliente e pela eficácia nos investimentos. Desta forma é possível obter uma maior qualidade dos serviços prestados através da melhoria dos processos e atendimento dos níveis de serviço acordados.

4. CONTEÚDO DA PROPOSTA

O conteúdo dessa proposta destina-se exclusivamente à CONTRATANTE, não devendo ser divulgado fora de sua organização, nem duplicado, usado ou revelado, no todo ou em parte, para qualquer propósito que não seja o de avaliação do mesmo. Essa proposta foi baseada em informações fornecidas pela CMBH. Quaisquer alterações destas implicarão na revisão das condições técnicas e comerciais propostas neste documento.

5. COMUNICAÇÃO ENTRE AS PARTES

Todas as informações transmitidas de uma parte a outra para validação do entendimento, para o aceite de documentos relacionados à prestação dos serviços propostos, sejam por meio eletrônico (e-mail, FTP, Repositório Internet, etc.), ou meio físico (CD, Disquete, Papel etc.), desde que passíveis de serem identificados o autor/publicador do conteúdo, terão validade legal para efeito de comunicação entre as partes.

6. ENCARGOS POR ATRASO DE PAGAMENTOS.

A falta de pagamento das faturas, e/ou de quaisquer outras importâncias devidas pela contratante à contratada nas datas de seus vencimentos, ensejará a cobrança de juros de mora de 1% (um por cento) ao mês e multa de 2% (dois por cento) ao mês, encargos esses incidentes sobre o valor do débito atualizado na data de seu vencimento até a data do efetivo pagamento.

7. ESCOPO

O escopo desta proposta abrange os equipamentos nela destacados que fazem parte do portfólio de serviços da 4Safe IT:

- Controle granular das aplicações web permitidas e bloqueadas, priorização de tráfego por tipo de aplicação e comutação automática entre links de internet.
- Isto possibilitará maior preparação para enfrentar os desafios de hoje ligados à segurança da informação;
- As soluções de Next Generation Firewall integram diferentes tipos de proteção, tais como antivírus de perímetro, IPS (Sistema de Prevenção de Intrusão), firewall de camada de aplicação, filtro de navegação na Internet, entre outros, em um único equipamento, reduzindo o custo de manutenção e administração.
- IMPLEMENTAÇÃO | NGFW
 - Levantamento das informações de segurança (Regras de firewall, URL, etc.)
 - Definição da topologia;
 - Definição do cronograma;
 - Elaboração do plano do projeto;
 - Colocação dos equipamentos no Rack;
 - Atualização do firmware dos appliances para a última versão recomendada pelo fabricante;
 - Configuração de até 15 (quinze) NAT;
 - Configuração de até 50 (trinta) regras de firewall;
 - Configuração de até 10 (dez) políticas de filtro de conteúdo web;
 - Integração da autenticação com o LDAP;
 - Migração da solução para produção;
 - Finalização do projeto.



8. PREMISSAS

- Localidade: Os procedimentos descritos acima serão realizados parcialmente nas dependências da CONTRATANTE em Belo Horizonte/MG;
- Acesso: A equipe da contratada deve ter acesso ao ambiente da contratante durante horário comercial e permissão de entrada fora desse horário para os casos de atuação 24hs;
- Janelas de Manutenção: A contratante deve providenciar janelas de manutenção em volume adequado, segundo acordo caso seja necessário realizar tarefas que impactem a disponibilidade dos serviços. As janelas de manutenção devem ter um cronograma previamente aprovado;
- Configuração de Equipamentos: A equipe do CONTRATANTE deverá configurar os equipamentos terceiros que fazem dependência ao Firewall, contratado para este projeto;
- Logística de Equipamentos: A contratante será responsável por enviar os equipamentos a localidade estabelecida;
- Acesso Remoto: Quando possível, a CONTRATADA realizará atuação no projeto através de acesso remoto em ambiente seguro (VPN);
- Local de Implantação: O Contratante deverá fornecer bancada de testes ou local no ambiente para configuração off-line do firewall, antes da mudança definitiva;
- Cabeamento e Conexão: O contratante deverá prover cabeamento de rede e elétrico estruturado para conexão do cluster de firewalls.



9. RESTRIÇÕES

As restrições abaixo, se baseiam em nossa experiência em ambientes similares de mercado. Em caso de alterações nas restrições estabelecidas, que cause impacto no projeto, poderá gerar revisão das condições comerciais.

- A contratada não fará alterações no ambiente da contratante, salvo os descritos nessa proposta;
- Todas as mudanças no escopo do projeto deverão ser previamente aprovadas;
- Tomamos como verdade para a elaboração dessa proposta, todas as informações colhidas em reuniões e nos arquivos enviados pela CONTRATANTE à CONTRATADA.
- A CONTRATADA não realizará configurações em estações de usuários da CONTRATANTE;
- A CONTRATADA não realizará a configuração ou qualquer intervenção nas máquinas dos usuários e servidores da CONTRATANTE;
- A CONTRATADA não realizará a configuração nos endpoints clientes;
- A CONTRATADA não realizará configuração de switches, roteadores e outros dispositivos de rede e segurança salvo os descritos nesse documento;
- A CONTRATADA não realizará o transporte dos equipamentos para outras localidades, salvo, quando o endereço fornecido no ato do fechamento do contrato;
- A CONTRATADA realizará qualquer replanejamento de cronograma com prazo mínimo de 48 horas;
- A CONTRATADA colocará o projeto em **ESPERA**, quando qualquer interação com o CONTRATANTE não tiver resposta pelo prazo de 5 dias úteis;
- A CONTRATADA só poderá retirar o projeto de **ESPERA** no prazo mínimo de 72 horas após solicitação do CONTRATANTE;





10. RESPONSABILIDADES

CONTRATANTE

- Deverá designar um profissional da empresa como ponto-focal, disponível para responder as perguntas e buscar as informações necessárias para o andamento dos serviços.
- Deverá gerenciar e coordenar a execução dos serviços.
- Deverá disponibilizar o espaço físico e infraestrutura para a prestação dos serviços por parte da CONTRATADA (mesas, linha telefônica, computador (Desktop ou Notebook), conexão de rede, conexão à internet, login aos sistemas/ ambientes necessários para prestação dos serviços etc.), assim como facilidades de acesso às dependências do Cliente (crachás, autorizações, etc.).

CONTRATADA:

- Deverá prover profissionais para cumprir os objetivos estabelecidos nesta proposta.
- Os profissionais da CONTRATADA deverão cumprir as normas administrativas e de segurança em vigor no Cliente.
- Arcar com todo e qualquer ônus trabalhista e encargos sociais relativos aos seus profissionais alocados no cumprimento do contrato. Os profissionais da CONTRATADA operando nas instalações da CONTRATANTE não terão nenhum vínculo trabalhista com a mesma.





11. RESUMO DE INVESTIMENTO

11.1. PRODUTOS | FIREWALL PA-3020 HA > 03 ANOS

SKU	DESCRIÇÃO	QTD.	TIPO	VALORTOTAL
PAN-SVC-PREM-3020-3YR	Premium Support 3-yr prepaid, PA-3020	02	Suporte	
PAN-PA-3020-TP-3YR-HA2	Threat Prevention Subscrip. 3- yr prepaid for device in an HA	02	Licença	
PAN-PA-3020-UFL4-3YR-HA2	PANDB UFL Filtering Subscrip. 3-yr prepaid for device in an HA	02	Licença	R\$ 1.126.326,22
PAN-PA-3020	Palo Alto Networks PA-3020	02	Hardware	

11.2. SERVIÇOS | IMPLEMENTAÇÃO

SKU	DESCRIÇÃO	QTD.	TIPO	VALORTOTAL
4SAFE-SVS-IMPL	Serviços de implementação e treinamento Hands-On.	01	Serviços	R\$ 73.128,54

11.3. SERVIÇOS | SUPORTE CONTINUO > 36 MESES

SKU	DESCRIÇÃO	QTD.	TIPO	VALORMENSAL
4SAFE-SVS-IMPL	Serviços de suporte, SLA: 24 x 07, conforme escopo definido.	01	Serviços	R\$ 16.433,48

□ Valor Global do Contrato: R\$ 591.605,21





12. CONDIÇÕES COMERCIAIS

12.1. Hardwares, Licenças e Suporte

- Prazo de Pagamento: 20 DDL;
- Todos os impostos inclusos, preços válidos somente para as quantidades descritas acima;
- Valores expressos em Reais (R\$);
- Licenças serão enviadas por e-mail;
- Previsão de Entrega: De 40 a 60 dias após a confirmação do pedido para o hardware. Licenças, Softwares e garantia até 12 dias após a entrega do hardware;
- Atrasos na fabricação/disponibilização dos produtos pelo fabricante poderão afetar o prazo de entrega;
- Validade da Proposta: 60 dias corridos a partir da data desta cotação;
- Garantia: Prazo e as condições de garantia são de responsabilidade do Fabricante.

12.2. Serviços Implementação

- Prazo de Pagamento: 20 DDL;
- Todos os impostos inclusos, preços válidos somente para o escopo.
- O valor foi calculado levando-se em consideração as premissas descritas. Qualquer alteração poderá acarretar alterações dos preços e condições comerciais, conforme negociações futuras.
- Valores expressos reais (R\$).

12.3. Serviços Mensalidades

- Vigência do Contrato: 36 Meses
- Prazo de Pagamento: Todo dia 10 de cada mês.
- Todos os impostos inclusos, preços válidos somente para o escopo.
- O contrato será reajustado automaticamente após 12 meses por índice de reajuste de mercado: IGPM ou outro que o venha substituir.
- Valores expressos reais (R\$).





13. ANEXO I | PROPOSTA COMERCIAL > CMBH

- OBJETO:** Contratação de empresa para o fornecimento de solução de proteção de rede com característica de "Next Generation Firewall – NGFW" para segurança de informação perimetral incluindo equipamentos redundantes, licenças, treinamento, suporte técnico e garantia pelo prazo de 36 (trinta e seis) meses, em acordo com as especificações do edital.
- DENOMINAÇÃO SOCIAL DA SOLICITANTE:** 4TECH TECNOLOGIA LTDA.
CNPJ: 21.312.924/0001-01
- Apresenta esta licitante, por intermédio de seu representante legal, proposta comercial para os itens abaixo, cuja especificação completa encontra-se detalhada no termo de referência;

5026

ITEM	QTD	DESCRIÇÃO RESUMIDA	UNID.	PREÇO UNITÁRIO	PREÇO TOTAL DO ITEM
01	02	Solução de Segurança de alta disponibilidade licenciado para 36 meses e garantia pelo mesmo período (hardware e software) Palo Alto Networks. PA-3020 in HÁ	UN	R\$ 563.163,11	R\$ 1.126.326,22
02	01	Implementação / instalação da solução completa no formato hands-on com suporte remoto (8 x 5) em português.	UN	R\$ 63.354,89	R\$ 63.354,89
03	01	Treinamento para operação e administração da solução ofertada para uma equipe de 4 (quatro) pessoas, com carga horária de no mínimo 20 (vinte) horas-aula	UN	R\$ 9.773,66	R\$ 9.773,66
04	36	Manutenção, atualização e suporte 24 x 7, garantia de troca do equipamento no próximo dia útil. A contar do aceite da instalação	MENSAL	R\$ 16.433,48	R\$ 591.605,21
VALOR TOTAL DA PROPOSTA				R\$	1.791.059,98

591.605,28

1.791.060,05



OBSERVAÇÕES

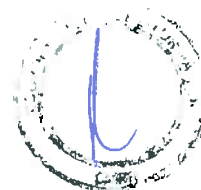
- 1) O serviço ofertado obedece a todas as condições, especificações e características estabelecidas no TERMO DE REFERÊNCIA "COOINF 003/16", responsabilizando-se a licitante, com a apresentação de sua proposta, pela veracidade desta informação.
- 2) Nos preços ofertados já foram considerados todos os encargos e tributos incidentes sobre o objeto supracitado.

PRAZO DE VALIDADE DA PROPOSTA COMERCIAL: 60 dias, a contar da data final prevista para a entrega dos envelopes).

Belo Horizonte, 17 de março de 2016.

José Henrique Pereira Branco

CPF: 899.154.886-53





14. TERMO DE ACEITE

Informamos que estamos de acordo com o descrito nesta proposta e firmamos o nosso aceite.

Partes envolvidas:	CONTRATADA
CONTRATADA	NOME: 4TECH TECNOLOGIA LTDA.
NOME:	CNPJ: 21.312.924/0001-01
CNPJ:	IE: 002456893.00-57
IE:	ENDEREÇO: RUA GONÇALVES DIAS, 2067 – 1º
ENDEREÇO:	ANDAR, LOURDES. BELO HORIZONTE / MG. CEP 30110-092

Representantes Legais das partes envolvidas:

CONTRATANTE	CONTRATADA
Nome:	Nome: JOSÉ HENRIQUE PEREIRA BRANCO
CPF:	CPF: 899.154.886-53

TESTEMUNHAS

1. _____	2. _____
Nome:	Nome:
CPF:	CPF:

